



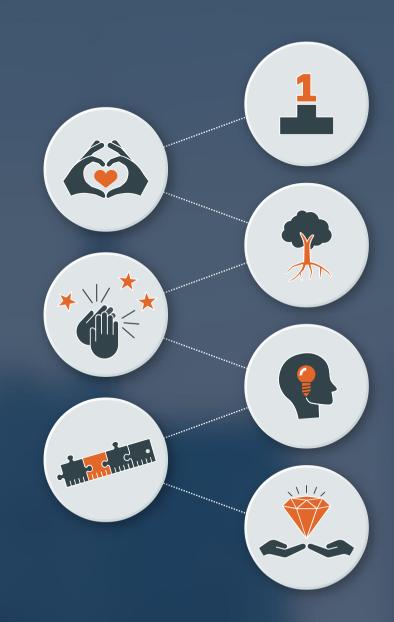


## Unser Selbstverständnis

Wir sind die erste Adresse für M&A im deutschen Mittelstand, weil wir lieben, was wir tun.

Verwurzelt in der einzigartigen Genossenschaftlichen FinanzGruppe leben wir echte Wertschätzung und geben Raum für persönliche Entfaltung.

Mit maßgeschneiderten Lösungen auf höchstem Niveau krönen wir die Lebenswerke unserer Kunden.







# Die DZ BANK Gruppe ist die zweitgrößte Bankengruppe in Deutschland mit dem besten Bankenranking in ganz Europa



VR NachfolgeBeratung

TeamBank

#2 Bankengruppe in Deutschland<sup>(2)</sup> € 645 Mrd.

Bilanzsumme<sup>(1)</sup>



Ertragsstark

€ 3.189 Mrd. Ergebnis vor Steuern<sup>(1)</sup>



Stabile Risikosituation

6,2% Leverage Ratio<sup>(1)</sup>



Solide Kapitalausstattung

15.5 % Harte Kernkapitalquote (Tier 1)



33 622 Mitarbeitende





Starke Marken



















RHV



S&P Global

**Fitch**Ratings

Moody's

S&P(3)

Fitch Ratings<sup>(3)</sup> AA- stabil

Moodv's

Aa2 stabil

A+ stabil



Eines der besten Ratings im EU-Bankenmarkt<sup>(4)</sup>





Als Spezialist für Mergers & Acquisitions (M&A) beraten wir Unternehmerinnen und Unternehmer im deutschen Mittelstand bei Transaktionen und Nachfolgelösungen





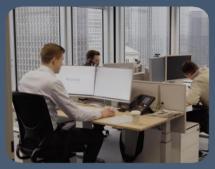




Mit unserer speziellen Expertise, unserem weitverzweigten Netzwerk und unserer langjährigen Erfahrung setzen wir gemeinsam Ihre individuellen Transaktionsziele um











# Unternehmensverkauf & Nachfolgeregelung

Wir unterstützen Sie beim umfassenden Verkauf Ihres Unternehmens, von der Vorbereitung bis zum Abschluss.



#### Unternehmenszukauf

Wir helfen Ihnen bei der Definition und Umsetzung Ihrer Akquisitionsziele und begleiten Sie bis zum erfolgreichen Abschluss der Transaktion.



Abspaltung von

Geschäftsbereichen

Vorhaben, sich von Aktivitäten zu trennen, die nicht (mehr) zum Kerngeschäft gehören. Sei es durch Abspaltung, Spin-offs oder Carve-outs.



#### Sondersituationen

Wir bieten umfassende Beratung in verschiedenen Sondersituationen, vom kurzfristigen Liquiditätsbedarf bis zur Partnerschafts-aufnahme.

#### Unternehmensbewertung

Wir unterstützen Sie bei der Ermittlung des Werts Ihres Unternehmens mit verschiedenen marktüblichen Methoden.









# Wir decken eine Vielzahl von Branchen ab, die von unseren Sektorexperten verantwortet werden





























Mit einem qualifizierten und schlagkräftigen Team von mehr als 30 Mitarbeitenden stellen wir die regionale Präsenz sicher und sind an vier Standorten auch in Ihrer Nähe

















Unser internationales Netzwerk ermöglicht den direkten Zugang zu Entscheidungsträgern in den bedeutendsten Wirtschaftsregionen der Welt

13 Mitglieder und ca. 250
M&A Berater
ADVIOR

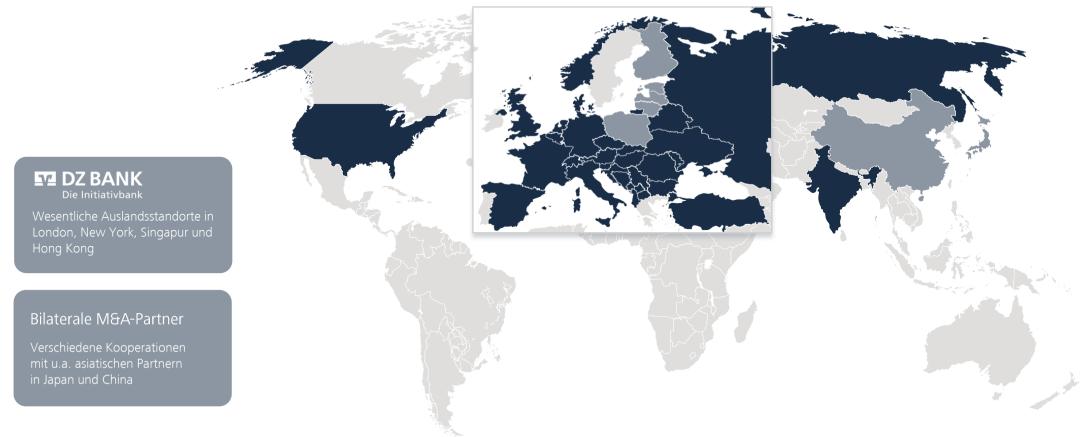
1.455
erfolgreiche Transaktionen seit
2004
ADVIOR

€ 252 Mrd.
beratenes Volumen
seit 2004
ADVIOR

991 Sell – Side Mandate seit 2004 479
Cross-Border Mandate
seit 2004
ADVIOR

> 100
Transaktionen pro Jahr

ADVIOR







Gemeinsam mit unseren Kunden wurden in den letzten Jahren zahlreiche Unternehmensverkäufe und Nachfolgelösungen erfolgreich umgesetzt







































Auch strategische Unternehmenszukäufe und Wachstumsschritte durch M&A wurden mit unserer Unterstützung für unsere Kunden im In- und Ausland realisiert





































### Mit uns haben Sie einen erfahrenen und starken Partner an Ihrer Seite

#### Langjährige Corporate Finance-Expertise

Sie werden von einem hochqualifizierten Team mit nachgewiesener Expertise beraten (über 240 erfolgreich abgeschlossene Referenz-Transaktionen seit 2005)



#### Verbundnetz und Kooperationspartner

Sie werden durch ein starke FinanzGruppe unterstützt, profitieren von ihrer Finanzierungskraft und dem umfassenden Kontaktnetzwerk



#### Konsequente Mittelstandorientierung

Wir kennen die spezifischen Bedürfnisse & Werte bei Kauf- & Verkaufsmandanten



#### Nationales und internationales Netzwerk

Wir verschaffen Ihnen Zugang zu einem breiten Spektrum nationaler und internationaler Investoren und Zielunternehmen



#### Spezialisierung in Schlüsselbranchen

Wir haben Spezialisten-Teams, die Ihre Branchenanforderungen kennen



#### Genossenschaftliches Wertesystem

Als Teil des Verbundes leben wir die genossenschaftlichen Werte: Unabhängigkeit, Redlichkeit und absolute Loyalität zu unseren Kunden







# Sprechen Sie uns gerne an

Oliver Rogge

Leiter Corporate Finance / M&A

+49 (0) 40 35900 170 oliver.rogge@dzbank.de











